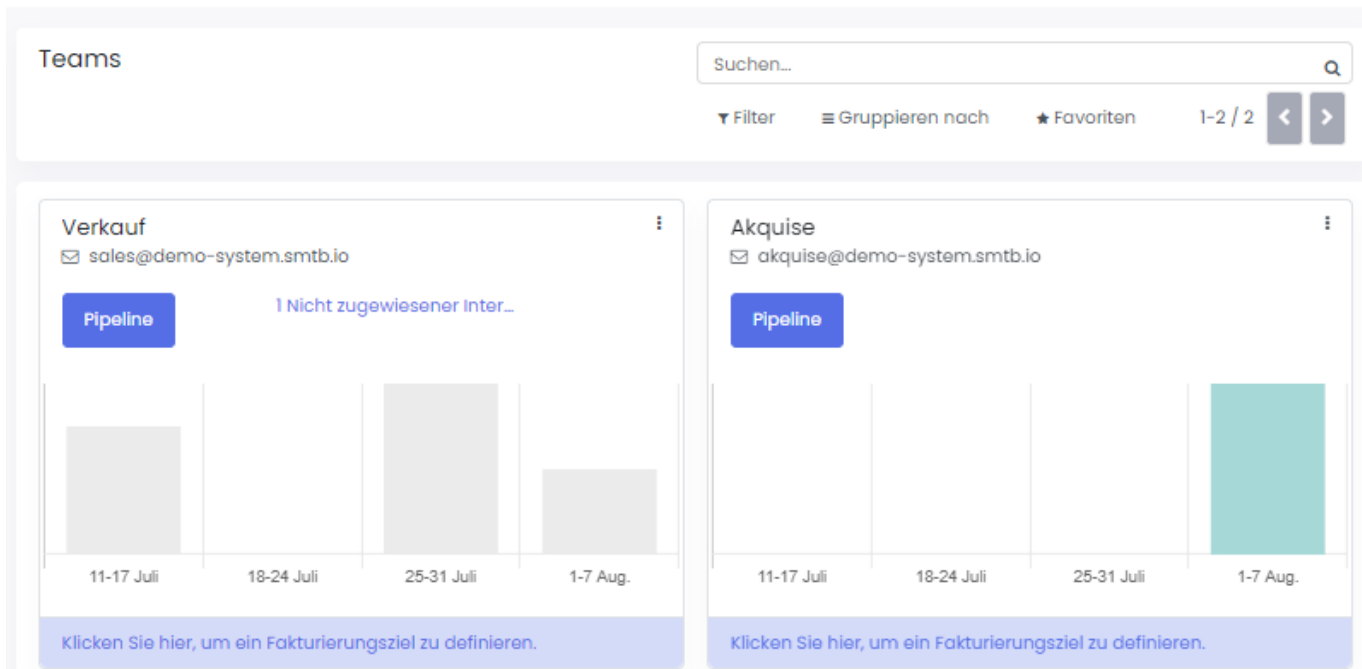


# Verkaufschancen/ Anfragen

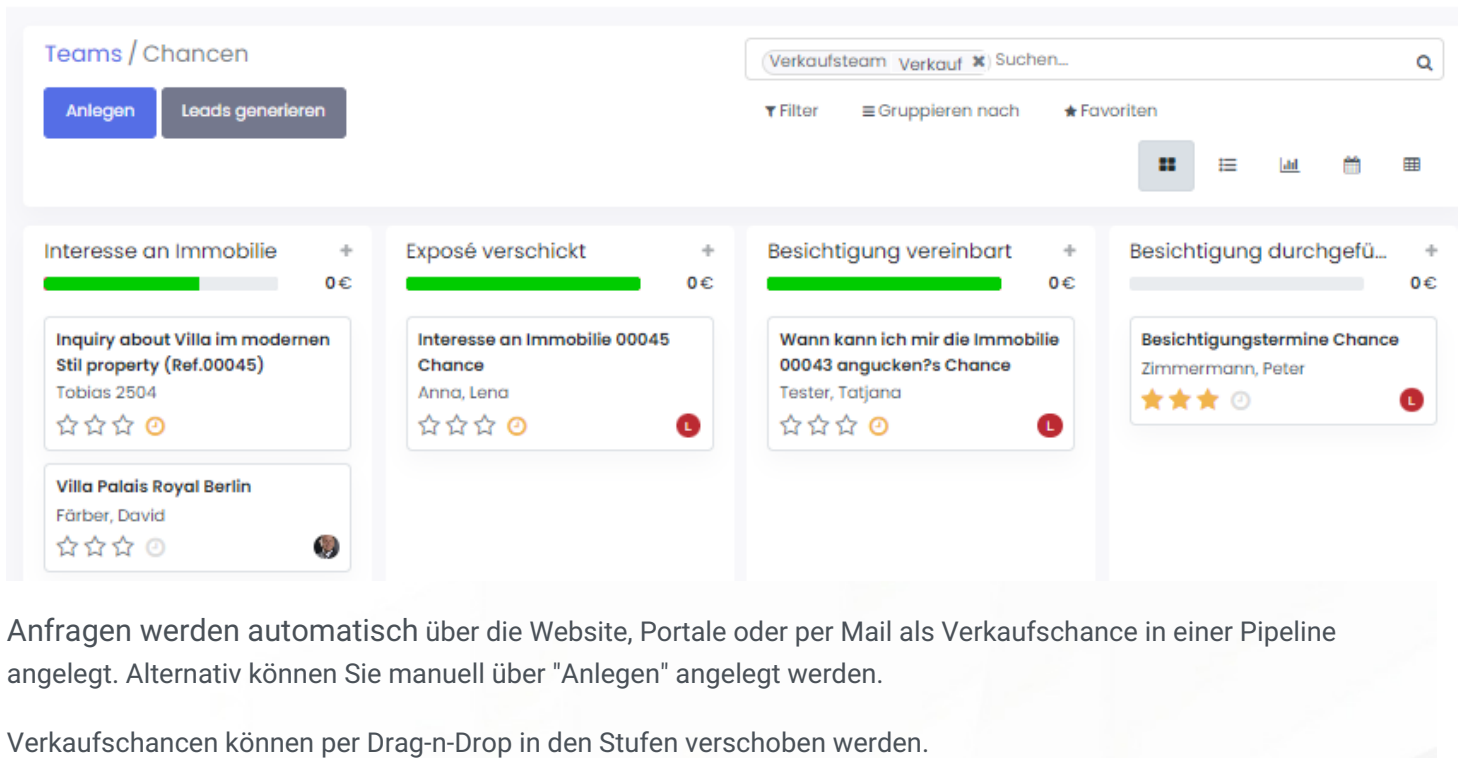
Anfragen zu Objekten über die Website, Portale oder per Mail werden als Verkaufschance in einer Pipeline im Brix "Kundenverwaltung" angelegt.

Auf der Startseite der Kundenverwaltung werden die Pipelines der verschiedenen Verkaufsteams angezeigt. Im Standard wären dies die Team Verkauf und Akquise. Es können beliebig viele Team angelegt und die bestehenden angepasst werden. Neben den oben genannten kann z.B. nach Regionen oder Eingangskanälen unterschieden werden.

☰ Kundenverwaltung   Verkauf   Interessenten   Berichtswesen   Konfiguration



Die Standardansicht der Pipeline ist die Kanbanansicht. Die Stufen können individuell angepasst werden. Stufen können umbenannt, gelöscht und weitere angelegt werden.



**Teams / Chancen** Verkaufsteam Verkauf ✕ Suchen...

Anlegen Leads generieren

Filter Gruppieren nach Favoriten

**Interesse an Immobilie** + 0€

- Inquiry about Villa im modernen Stil property (Ref.00045) Tobias 2504 ☆☆☆
- Villa Palais Royal Berlin Färber, David ☆☆☆

**Exposé verschickt** + 0€

- Interesse an Immobilie 00045 Chance Anna, Lena ☆☆☆

**Besichtigung vereinbart** + 0€

- Wann kann ich mir die Immobilie 00043 angucken?s Chance Tester, Tatjana ☆☆☆

**Besichtigung durchgeführt...** + 0€

- Besichtigungstermine Chance Zimmermann, Peter ☆☆☆

Anfragen werden automatisch über die Website, Portale oder per Mail als Verkaufschance in einer Pipeline angelegt. Alternativ können Sie manuell über "Anlegen" angelegt werden.

Verkaufschancen können per Drag-n-Drop in den Stufen verschoben werden.